

Как начать работать на бирже?

1. Шаг первый - Выбрать брокера

Профессионализм

- **Топ-менеджмент**

Выбирая брокера, обязательно посмотрите, кто возглавляет компанию. Каким опытом обладают, какие предыдущие места работы были? Насколько доступны и ориентированы на клиента?

- **Сотрудники**

Кроме руководства конечно, очень большое значение имеет штат компании - по возможности нужно познакомиться (или хотя бы переговорить по телефону) с менеджерами, которые будут вас обслуживать.

Как правило, в 90 % случаев обслуживание занимаются непосредственно трейдеры, у которых нет ни времени на разъяснения, ни заинтересованности в этом. Лучше, когда за вами закрепляют менеджера, которой будет в курсе ваших инвестиционных желаний, горизонтов, целей, который сможет дать вам нужную информацию при принятии решений.

Бывает так, что привлекает вас к работе один менеджер - как правило, очень располагающий и профессиональный, а обслуживают ежедневно совсем другие люди. Не забывайте уточнять эти моменты.

Поддержка

Выбирайте брокера, который оказывает хорошую поддержку при инвестировании.

Популярными способами поддержать вас при принятии инвестиционных решений являются:

- **Консультации** - по телефону при принятии решений о покупке/продаже
- **Аналитические обзоры** - рассылка бесплатных ежедневных и еженедельных обзоров.
- **Обучение** - регулярное проведение обучающих семинаров.

Тарифы

Конечно, как и в любом деле при обслуживании у брокера возникают определенные материальные издержки. И здесь речь идет о комиссиях. Основной объем ваших расходов составит брокерская комиссия, которая, как правило, составляет менее 1% от сделки.

Кроме того, обратите внимание, что определенную комиссию также снимают, такие организации, как:

- Организатор торгов (Биржа KASE)
- Центральный Депозитарий
- Кастодиан

Рэнкинги и профессиональные награды

На сайте биржи www.kase.kz вы можете найти рэнкинги активности участников фондового рынка по следующим секторам:

- купли-продажи долевых ценных бумаг;
- купли-продажи долговых ценных бумаг;
- операций репо;
- купли-продажи государственных ценных бумаг;
- купли-продажи иностранных валют и операций валютного свопа.

Так как рэнкинг составляется еженедельно компании постоянно меняются местами, поэтому имеет смысл брать данные за год, полугодие или как минимум квартал.

Один раз в год в марте в ходе конгресса участников фондового рынка, проводится конкурс **CbondsAwards**, результаты которого можно найти на сайте - www.investfunds.kz

Дополнительные преимущества

Многие брокерские компании кроме основных преимуществ и стандартных сервисов, могут предложить что-то еще для удобства работы. На пример, использовать Электронную Цифровую Подпись для удаленной подачи заявок на совершение сделки, подписания приказа.

Или же смогут предложить свою торговую платформу, которая отличается удобством и скоростью от стандартной Интернет платформы.

2. Шаг второй - Открыть счет

Как открыть счет?

Для открытия счета частным инвесторам как правило требуется принести брокеру копию вашего РНН, копию удостоверения личности, и нотариально оформленное согласие супруга(и) на открытие счета или работу на бирже*.

* Сейчас для заключения брокерского договора инвестор должен предоставлять согласие супруга(и), для чего, кем и когда это было сделано?

В декабре 2009 года Ассоциация Финансистов Казахстана обратилась с письмом в Министерство Юстиции Республики Казахстан с предложениями по внесению изменений в законодательство РК относительно нотариального подтверждения согласия супруга при совершении сделок на рынке ценных бумаг. В январе 2010 года эти изменения были признаны правомерными и целесообразными, так как способствуют обеспечению равенства прав обоих супругов и минимизируют возникновение имущественных споров.

Дело в том, что в Законе «О Браке и семье», оговорено, что любая сделка, которая требует нотариального заверения или «регистрации в установленном порядке» должна быть совершена с согласия обоих супругов. Согласно другому закону, «Закону о рынке ценных бумаг», все сделки с ценными бумагами должны регистрироваться в специальном реестре держателей, а стало быть, должны быть оформлены в определенном законом порядке. Таким образом, очевидно, что и сделки с ценными бумагами попадают под требование закона «О браке и семье» и должны заключаться с согласия обоих супругов.

Представим это требование в действии: вы заключаете договор с брокерской компанией, берете согласие супруга(и), начинаете работать. Предположим, вы решаете приобрести 100 акций компании N. Прежде всего, вам нужно будет в письменной форме подать приказ на покупку этих бумаг, затем позаботиться еще и о нотариальном согласии супруга (и) на эту сделку. То есть вам нужно будет вдвоем сходить к нотариусу и подписать бумагу о согласии на совершение сделки. Завтра при желании продать эти же акции, вам снова нужно будет идти к ближайшему нотариусу за согласием, и предоставлять все это брокеру. Так как все это очень усложняет процесс работы на рынке для инвестора и уменьшает возможные выгоды от сделок (ведь пока вы ходите за согласием цена может уйти от выгодного для вас уровня), мы разработали такой договор о брокерском обслуживании, в котором заранее оговорено, что предоставляя согласие на его подписание супруг(а) сразу одобряет и все последующие сделки.

Далее брокер оформит с вами договор на обслуживание и приказ на открытие счета для отправки в центральный депозитарий.

3. Шаг третий - Положить средства на счет

Оформив документы, получив номер счета в Центральном Депозитарии и его реквизиты, вам нужно пополнить этот счет денежными средствами. Для этого, с существующего счета в банке нужно перевести деньги на счет в ЦД. Если же у вас нет счета в банке, то вам либо придется его открыть для перевода, либо обратиться к своему брокеру - возможно, у него уже есть договоренности какими-либо банками о переводе денег на основании брокерского договора без открытия счета.

4. Шаг четвертый - Сформировать инвестиционную стратегию

После того, как вы перевели денежные средства на счет в ЦД вам нужно обратиться к своему брокеру - для того, чтобы он помог вам составить инвестиционную стратегию с учетом удобных для вас:

- **Уровня риска**
- **Времени инвестирования**
- **Географии инвестирования**
- **Предположительного дохода**